

富綠遺傳特色強化劑

高接梨賺大錢 觀摩與專題報導

近幾年來，由於氣候越來越反常，做高接梨真難！●今年天氣最惡劣，所有秋水與豐水梨幾乎全倒，全台唯有富綠，只有富綠公司所有老顧客，顧的水梨穩穩賺大錢。為了證實富綠技術與富綠產品所向無敵，特別在黃榮政（達摩）的梨園住家招開觀摩會，讓大家見證富綠遺傳特色強化劑的功效，希望藉此能幫助更多大梨農以及所有農友能夠年年穩定賺錢。

照片2是6月27日黃榮政太太包裝20兩以上5穴裝的豐水梨，高興到驚呼，哇！有錢真好。照片2-1，22兩重的梨直徑12公分，照片2-2三粒豐水梨直徑共38公分上。



▲照片2



▲照片2-1



▲照片2-2

照片3，6月27日觀摩會中，梨農聽達摩解說使用富綠產品的優異效果，讓他的水梨在最惡劣的天氣下還能這樣賺大錢。



▲照片3



▲照片4



▲照片5

照片4，6月28日卓蘭與三灣梨農進行第2場觀摩。

照片5，6月29日卓蘭食水坑梨農 風聞達摩梨好大 自行來觀摩。今年豐水可說全軍覆沒，怎可能達摩的過8成，還一斤重的佔一半，不來看都說是謠風，看了才知道，係金ㄟ！●噴富綠產品最大的特色是：每一粒水梨的果肩與底座都飽滿渾圓，所以蒂頭與果臍都深陷，果皮色澤更是美。



▲照片6

照片6 達摩與大梨園現況

●不少農友看了梨那麼大，第一句話就說：果芯一定很大。富綠公司當場剖開22兩重的梨讓大家檢視梨芯大小，真是肉厚芯小（看照片7、8、9）。大家同時現場品嚐，每個都說肉質好細緻，夠甜又有香氣，好吃，吃完清甜回甘。**9分熟的糖度**平均12度半上，8分熟以上的平均約12度。美中不足處是有些梨果皮還粗，**熟度不足8分就採的**甜度11度且有些仍有澱粉味與稍重的果酸味（專作宅配自銷的梨農須注意熟度採收）。**達摩**說：因為今年氣候太異常，同一葩花開花很不均勻，前前後後有的差上整10天，無法分開採收，才會熟度不齊，加上價格相當好，搶市就採了，不採的是顛入。

●看照片9，為什麼一半種子都扁小沒發育，果實卻還能大到22兩重？答：這就是富綠產品最奧妙的地方



▲照片7



▲照片8



▲照片9

●達摩是如何在最惡劣的天候下，還能把豐水梨顧到賺大錢的？

先講一段**達摩**面對最惡劣的天候時是做何反應的。1月24日下雪，**達摩**梨園位於大湖景山，當天早上景山除了下冰霰還飄小雪花，馬拉邦山與聖衡宮薑麻園都下了5公分厚的雪。**達摩**中午過後打電話給富綠技術總監說：我在你苗栗技術服務處沒看到人，你人在哪裡？下雪了怎麼辦？**總監說**：我在薑麻園看雪。**達摩**說：你神經，你服務處就下雪了，還跑去看雪，我梨怎麼辦？富綠總監說：你等我，我馬上回去給你一些抗凍劑噴梨。薑麻園塞車，富綠技術總監見到達摩時已經下午三點多，**達摩**拿了**百面旺**跟**抗凍劑**之後，馬上回景山噴梨花。事後**達摩**說：神經病，害

我跟我太太都搞到手麻麻痹痹，差點沒凍死，不過很值得，隔天就下霜，雪上加霜最可怕，好在採用富綠全套技術與產品才救起來。

●梨農們，達摩是用這種精神把梨顧到賺大錢的。一般農友遇見惡劣天候，只會認命-等死。真正讓人賺大錢的是這種不服輸不認命的精神。如果大家都認命等死，富綠產品再好也不會自己飛噴到你樹上去。

●高接梨賺大錢的成敗關鍵是：有任何狀況趕快打0800-037-998同時依照富綠公司的技術及產品做好下列幾點：

1. 採收完必須讓葉片保持青翠厚實，製造大量光合醣儲存在樹體。明年嫁接時，儲藏在樹體的光合醣，對傷口的癒合、花苞的萌動發育及果柄粗細-果實個頭大小，影響相當大。

●傳統的觀念是採收完幫果樹坐月子，這觀念相當好。然而坐月子進補也要補對東西，要補對地方。農民只知補肥料，卻不知道比肥料重要十倍百倍的是葉片光合作用製造出來的光合醣。所以幫果樹坐月子除了補肥外，比補肥重要百倍的是：用富綠產品幫梨樹把光合效率拉到最高點，幫樹體製造出最大量的光合醣來回補樹體。

2. 一嫁接完5天之內必須噴“讓嫁接傷口快速癒合且癒合非常好”的配方，過枝的成數才會高。

3. 花苞一萌動必須讓萌動強勢有力，必須讓花梗夠粗大，未來果梗才會夠粗大。果梗細瘦果實絕對小。

4. 葉片萌動開展期，嫩芯葉越豬肝紅越好，葉片快速開展後，更必須快速轉青轉厚。

5. 幼果期個頭要大（不能短圓）。中果期要拼命長肉不長芯（不可拼命長芯卻不長肉）。大果至熟成期養分回流要強，果肩要飽滿高聳讓果柄深陷，果臍周圍要飽滿豐滿，果臍要深陷下凹 強而有力。

6. 萬一授粉不理想，種子有一半都沒發育，要有能耐像照片8、照片9的豐水梨，還能夠一路拼命大起來，直徑12公分，重22兩上。

7. 水梨能不能大到很驚人，徒長枝相當重要，要有能耐讓徒長枝拼命製造養分讓水梨大大大，別讓徒長枝跟水梨搶食。

●要做好上述7點，讓大梨很勻大，只有富綠公司有此能耐。

●今年早接的秋水梨，全台灣幾乎全是4、5、6、7、8兩大的，卓



▲照片10

●冬節前接的韓國秋黃，照片11的秋黃重30兩，照片12的秋黃重25兩，是大陸紅-韓國秋黃。卓蘭景山姚金龍今年下雪過後，看達摩豐水的花發育很好，向達摩求救，達摩告知使用富綠產品能把梨救回來，於是開始用富綠產品。於12月19-20日接一箱秋黃紅，颱風前搶收一半，7月9號接著採收，共採130件33-37斤裝，10-13兩大的佔一半，14兩以上的佔2成半，一斤上的佔約6%。同時期別人接的秋黃幾乎都只有7-9兩大，11-12兩大的已經很稀有。早接的秋黃面臨果柄乾枯萎縮問題因而長不大，這問題，富綠公司正在積極解決中。



▲照片11



▲照片12

富綠信息植物基因科技有限公司 電話037-234-647
免付費技術諮詢電話:0800-037-998 用手機打一樣免費



富綠遺傳特色強化劑®

霸王寒流 暴龍天候

唯有霸王級的產品與技術能幫你賺大錢

苗栗大湖新開20班黃榮政（達摩）接三箱半豐水賣230萬專題報導

今年豐水梨與早秋水幾乎全軍覆沒，全台灣再也沒有廠商敢誇說自己的產品有多好！只有富綠敢說：暴龍天候 霸王寒流 只有富綠 唯有富綠 所向無敵。



▲照片1

●上述照片是黃榮政（達摩）電話0975-229-662，6月30日採收的豐水梨，1月24日下雪當天大盛花的，15兩至23兩以上的梨佔了6成多。梨園位於景山，請看今年4月1號豐年雜誌6607期內頁●達摩，梨園面積6分地不足，16年生橫山梨樹103棵、棠梨1棵、豆梨1棵。5年生橫山11棵、豆梨4棵。於12月17-27日共接3箱半豐水紅，採用富綠全套技術與產品管理賺大錢。共收686箱，（每箱約重33斤）16A以上的占一半以上，賣給盤商總價已上230萬元，因今年氣候特殊，富綠產品用量需求大，購買富綠產品共12萬1千元，地上施灑的有機肥料與追肥約5萬多元。前5年每年採購富綠產品大約8-9萬元，為避免吹牛膨風之嫌，富綠公司特別舉辦觀摩會，讓各地梨農現場觀摩見證。

特此感謝黃榮政夫婦，採梨中還百忙協助富綠公司舉辦觀摩會。

大梨觀摩會與顧大梨賺大錢更多內容 請看內頁32-37頁

富綠信息植物基因科技有限公司 電話037-234-647
免付費技術諮詢電話:0800-037-998 用手機打一樣免費